

医院承継の今

エニータイムヘルスケア
コンサルティング株式会社
代表取締役社長 牟田修

新規開業と事業承継の件数を比べた場合、歯科・歯科共に圧倒的に新規開業が多い状況です。そこで今回、新規承継について、新規開業を比較したいと思えます。

新規開業の大きな利点は、立地や開業時期、規模設定が自由に描けるなど、フリーアドレスでの夢の実現です。一方、建築や機器、運転資金などの費用が高むことが事実です。診療科によって費用は変わりますが、テナントでの開業の場合、心療内科等3,000万円から眼科等1億5,000万円まで、承継についてお

よる開業を検討したい万戸ほどが必要になります。現在、特に建築費が高騰しており、テナント開業でも何と二坪当たりの建築費が60万〜80万円となっている状況です。10年前とは隔世の感があります。国際的に円安になっていることや、材料費の高騰、人手不足が起因しているものと思えます。

次に、承継についてお

話をします。歯科・歯科で年間約1万1,000件が廃院・閉院しています。その中で、承継希望の先生が納得するような案件はなかなか絞られませんが、何となく、夢を描いて案件を探されていますので、建物・設備が古かたたり、アクセスに難があったり、他にも機器の更新が必要、フロアが2階以上、少子高齢化が進むエリアに所在している等の案件は拒絶されることが少なくありません。私見ですが、廃院・休診を考慮されている施設の概ね2〜3割程度が

承継対象ではないかと思えます。

今、新規開業の場合、小規模の歯科医院の開業の場合でも、おおよそ20坪前後の面積で、内装工事費が20坪×75万円、機器及び電子カルテ、材料費、什器等で2,500万円〜3,000万円、生活費を含む運転資金として5カ月分(180万円/月)などで合計は約500万円〜550万円程度となります。これにテナントの保証金、ホームページ作成、広告宣伝費、スタッフ募集費用など初期費用が500万円〜700万円程度と費用が高みます。おおよそ合計約600万円程度となります。

一方、事業承継の場合、買収費+運転資金+改修費+機器更新などで、案件により費用は変わりますが、新規開業と比較して5割〜6割程度に抑えられます。さらに既に患者さんがいますので、リスクはかなり抑えられると思います。費用やリスクの観点から、良い承継案件があれば一考の価値があると思えます。

物価高で新規開業費が高騰 承継なら5〜6割に抑制も

大阪府 歯科保険医協会
求人情報
サイト

会員限定

- 協会ホームページから簡単申込
掲載料は3カ月で1万円!
- 費用は掲載料のみ
スマホからの申し込みも可!
- 更新は毎月15日

詳細は [大阪府歯科保険医協会](#) 検索

バキューム実習 苦手な部位の操作・作業を練習



バキューム実習を受ける参加者ら

臨床学部は10月29日、とみもと歯科医院(大阪市港区)で歯科衛生士・歯科助手を対象としたバキュームテクニック実習を内容とした講習会を開催、12人が参加した。とみもと歯科医院院長の富本昌之氏(協会副理事長)と同院の歯科衛生士4人が講師を務めた。

富本氏は冒頭、「助手さんには治療に集中していただく。患者さんの橋渡しをしてほしい。今回の実習が週明けからの診療に活かせるよう、気軽に質問や相談をしてもらって、この実習

を有意義な時間としてほしい」と参加者に呼びかけた。

前半、バキュームの基本操作や歯科の専門的な名称を映像で学んだ。後半は4つの班に分かれ、医師・アシスタント・患者のそれぞれの立場を経験する相互実習を実施。実際にチェアを使い、バキュームの当て方・姿勢、禁忌部位を確認したり、バキュームの位置を正確に把握しながら、自身の苦手な部位での操作・作業がなくなるよう練習を繰り返した。

参加者から、「楽しい雰囲気の中で、個別の疑問を解消できた」、「いつも先生の視野では操作がどう映っているのかなども含めて体験することができて、今後のアシスタントの参考となった」などの感想が寄せられた。

大阪市南部地区は10月29日、住吉区開業の河野智生氏を講師に講習会「歯周病専門医としての日々の臨床で考えていること」を開き、26人が参加した。

河野氏は、歯周病の病因論の変化や、歯周菌、発症のメカニズムについて解説。治療法は歯周組織の再生療法として、エムドゲインやリグロスの症例を紹介した。また、最近の歯周病学会の新しいガイドラインを示し、その分類に従って治療方針を決め、スタッフと問題点を共有しながらチームとして治療を進めていく必要性を説いた。



大阪市南部地区 臨床講習会 歯周病 チーム医療で管理必要

とりわけ、ガイドラインの再生療法として、エムドゲインやリグロスの症例を紹介した。また、最近の歯周病学会の新しいガイドラインを示し、その分類に従って治療方針を決め、スタッフと問題点を共有しながらチームとして治療を進めていく必要性を説いた。

に沿ってBOPをとり出血の有無を確認することや、クリニカルアタックメントレベルを見ることとの重要性を強調した。これから歯科治療に取り組むうえで、地域の他の医療機関との連携や、患者への歯科治療と全身疾患とのかかわりの啓蒙、また自身の力量を日々アップデートさせること、スタッフの意識の向上を図ることなどをポイントにあげ、これらに留意しながらチーム医療を通じて歯周病の患者の管理に臨むことを推奨した。

(大阪市住之江区・吉田裕志)

発売以来、大きな反響!!

保険医が選んだ本当に必要な防災セット



プラクティカ



500セット
限定

帰宅/避難型(1DAY)

沿岸部及び、津波の危機を想定される医院向け。東日本大震災でもみられたように即避難の緊急性を要する際を想定した防災セット。避難後1日を過ごせるように設計。

販売価格
39,800円(税別・送料込み)
(税込43,780円)

待機/滞在型(2DAY)

内陸部及び、生活インフラの危機を想定される医院向け。交通網の麻痺などを想定し、医院や簡易の避難先に1日〜2日とどまることを想定し設計された防災セット。

販売価格
45,000円(税別・送料込み)
(税込49,500円)

(オプション) 女性用セット

女性事務局員の意見を取り入れながら、避難時に必要な女性用セットをご用意いたしました。

販売価格
3,000円(税別)
(税込3,300円)

保険医が選んだ、「保険医のための」防災セット

南海トラフ大地震や各地での災害時に備えるため、以前より会員ニーズの高かった防災グッズを、会員・組合員の「声」に基づきオリジナルで開発。防災士の資格を持つ事務局が担当しこだわり抜いた、被災時に本当に必要なものを備えた防災セットが誕生しました。

- ◎どの防災セットよりも「携帯の充電を切らさない」を意識。
- ◎「味・質」に、とことんこだわった防災食品。

各セットの内容物の詳細、フォームでのご注文は右記のQRを読み取ってください。

※QRコードは(株)デンソーウェーブの登録商標です



大阪府保険医協同組合・M&D保険医ネットワーク
お問い合わせは TEL.06-6568-2741
担当: 沖田(おきた)・廣川(ひろかわ)・寺内(てらうち)